

## Effiziente Existenzgründungs-Beratung

### Geschäftsidee prüfen – Kapitalbedarf identifizieren – Förder- und Finanzierungsmittel erschließen

„Das Scheitern in der ersten Phase nach der Unternehmensgründung ist hoch: Mehr als ein Viertel aller Gründer sind nach drei Jahren nicht mehr auf dem Markt“

(Quelle: KfW-Gründungsmonitor 2009, Website des Bundesministeriums für Wirtschaft und Technologie)

Eine falsche Finanzierungsplanung ist einer der häufigsten Gründe für den Misserfolg von Unternehmensgründungen. Als Steuerberater haben Sie die Chance, Ihren Mandanten zu beraten und die Unternehmensgründung zum Erfolg zu führen. Dabei ergibt sich fast automatisch eine langfristige Geschäftsbeziehung. Für 2010 erwartet die KfW wieder einen Anstieg der Gründungen aus der Arbeitslosigkeit. Dadurch ergeben sich für Sie neue Mandats-Chancen, die aber sorgfältig geprüft werden müssen. Denn nicht jeder Gründer verfügt über den notwendigen Unternehmergeist und eine marktfähige Geschäftsidee.

#### ■ Ihr Nutzen:

Das Seminar informiert Sie, wie Sie die Gründungsidee Ihres Mandanten kritisch auf Erfolgsaussichten prüfen und Jungunternehmer mit aussichtsreichen Geschäftsideen systematisch fördern. Sie bekommen das notwendige Beratungs-Handwerk, mit dem Sie Ihren Mandanten vom Erstgespräch bis zum Finanzierungskonzept unterstützen. Sämtliche Schritte der Unternehmensplanung wie Entwicklung der Marktstrategie und Rentabilitäts-Kalkulation werden im Businessplan zusammengefasst. Dieser ist sowohl Prüfstein als auch Katalysator für jede Geschäftsidee. Daher informiert Sie unser Referent, wie Sie zusammen mit Ihrem Mandanten einen Businessplan erstellen, der vor Banken und Kapitalgebern Bestand hat.

Darüber hinaus lernen Sie, wie Sie Ihr Beratungsangebot für Existenzgründer aufbauen können, so dass es für Ihren Mandanten bezahlbar ist und sich am Ende auch für Ihre Kanzlei rechnet.

- Sie lernen, einen aussagekräftigen Businessplan zu erstellen
- Sie profitieren von vielen Beispielen und Checklisten für die Existenzgründungs-Beratung
- Sie erhalten einen umfassenden Überblick über spezielle Fördermittel-Programme für Existenzgründer
- Sie erfahren, welche typischen Stolpersteine bei der Existenzgründung vermieden werden können



#### ■ Ihr Referent:

##### Kai-Uwe Schwitte

Dipl-Kfm., Partner bei SP Schwitte und Partner, einer Unternehmensberatungsgesellschaft, die sich u.a. auf die Existenzgründungs- sowie Fördermittelberatung spezialisiert hat. Zuvor war er Mitarbeiter in einer Steuerberatungsgesellschaft, KfW-Bank Berater sowie Materialeffizienzberater der Deutschen Agentur für Materialeffizienz

#### ■ Methode:

Vortrag, Diskussion mit vielen praxisrelevanten Checklisten

#### ■ Seminartyp:

Kompakt-Seminar

#### ■ Teilnehmerkreis:

- Steuerberater, Wirtschaftsprüfer und verantwortliche Mitarbeiter von Kanzleien mit betriebswirtschaftlichem Schwerpunkt

#### ■ Termine und Orte:

**04.03.2010 in Frankfurt**  
Novotel Frankfurt Niederrad

**14.04.2010 in Stuttgart**  
Holiday Inn Stuttgart

**30.04.2010 in Düsseldorf**  
Novotel Düsseldorf City West

## Aus dem Programm:

### Aufbau der Existenzgründungs-Beratung: vom kostenlosen Erstgespräch bis zum Gründer-Coaching

- Konzeption des Existenzgründungs-Angebots
- Definition von Umfang und Leistung: Komplett-Paket vs. Modulare Angebote
- Mindestangebot für den Existenzgründer
- Aufbau eines Leistungskatalogs

### Existenzgründungs-Beratung erfolgreich verkaufen

- Transparente Darstellung des Angebots
- Honorarsätze für die betriebswirtschaftliche Beratung
- Empfehlung von Multiplikatoren
- Checkliste: Musterangebot für Existenzgründer nach Anforderungen der Wirtschaftsförderung

### Sorgfältige Vorabprüfung der Geschäftsidee

- Quellen für Branchen-Informationen
- Prüfung der persönlichen Fähigkeit des Gründers, Ressourcen, gewerbliche Voraussetzungen etc.
- Prüfung der Marktfähigkeit des Produkts/Geschäftsidee
- Finanzierbarkeit des Gründungsvorhabens
- Identifizierung des Finanzierungsvolumens
- Erstellung eines Zeitplans

### Das erste Gespräch – Vorbereitung der Existenzgründungs-Beratung

- Erstellen einer allgemeinen Existenzgründer-Mappe
- Checkliste und Formulare für die Beratungspraxis, Personalfragebogen
- Checkliste für die Existenzgründung

### Erstellung eines Business Plans

- Ziele und Aufbau des Business Plans
- Ausarbeitung der Strategie (Marktsituation und -segment, Differenzierung des Angebots, Vertrieb)
- Erstellung eines Finanzierungs-Konzeptes: Kapitalbedarf, -struktur und Besicherungen, Kontokorrentlinie
- Erstellung einer Liquiditätsplanung
- Berechnung von Rentabilitäts-Chancen und Mindestumsatz

### Fördermittel für Existenzgründer – Antrag und Förderbedingungen einzelner Programme

- KfW und Europäische Programme
- Zuschuss von der Bundesamt für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle (Bafa)
- Regionale Förderprogramm der Bundesländer
- Gründungszuschuss für Existenzgründer aus der Arbeitslosigkeit
- Gründer-Coaching Deutschland (nach erfolgter Gründung)
- Spezielle Fördermittel für bestimmte Branchen

### Weitere Finanzierungsmöglichkeiten für Existenzgründer

- Beantragung von Krediten
- Das erfolgreiche Bankengespräch
- Venture Capital
- Mezzanine Capital
- Leasing
- Privatkredite im Internet – Liquidität aus dem Netz?

### Besondere rechtliche und steuerliche Fragen

- Wahl der Rechtsform
- Start der Existenzgründung nebenberuflich oder aus der Arbeitslosigkeit
- Vergleich neben- oder vollberufliche Existenzgründung
- Nutzung steuerlicher Vergünstigungen
- Haftungsfragen für den Steuerberater

### Stolpersteine und Fallen bei der Unternehmensgründung

### Gründer-Coaching während der Einführungsphase

**Seminarbeginn: 9.15 Uhr;**

**Ende gegen 16.45 Uhr**

**Teilnahmegebühr: € 369,- zzgl. 19 % USt\***

\*einschließlich umfassender Arbeitsunterlagen, Mittagessen, Snacks und Pausengetränken

**% SONDERKONDITIONEN 2010**  
**10 % Rabatt erhalten Sie ab der 2. Buchung, ab dem 2. Teilnehmer oder als NWB Zeitschriftenbezieher!**

## FAXANMELDUNG UNTER 02323.141-366

Nähere Auskünfte zu dieser Seminarveranstaltung und zu unseren **Sonderkonditionen** erhalten Sie unter [www.nwb.de/go/seminare](http://www.nwb.de/go/seminare) oder gerne auch unter Fon: **02323.141-888** (Frau Kalender)

**Ja**, ich/wir melde(n) \_\_\_ Person(en) zum Praktikerseminar „Effiziente Existenzgründungs-Beratung“ an:

(Termin und Ort bitte ankreuzen)

**04.03.2010 in Frankfurt**, Novotel Frankfurt Niederrad

**30.04.2010 in Düsseldorf**, Novotel Düsseldorf City West

**14.04.2010 in Stuttgart**, Holiday Inn Stuttgart

Kanzlei/Firma

Kundenummer

Vorname/Nachname/Funktion

Straße

PLZ/Ort

Telefon/Fax/E-Mail (bitte unbedingt angeben)

Datum/Unterschrift

**95021**

Uns übermittelte Daten werden maschinell zur Abwicklung Ihrer Bestellung, zur Erstellung von Teilnehmerlisten und zur Information über weitere Produkte aus unserem Haus verarbeitet. Der NWB Verlag unterwirft sich insofern den Bestimmungen der entsprechenden Datenschutzgesetze. Wünschen Sie keine Information über weitere NWB Produkte, teilen Sie uns dies bitte kurz mit: NWB Verlag, Eschstraße 22, 44629 Herne, Fon 02323.141-940, Fax 02323.141-173

**\*Anmeldebedingungen/Rücktritt/Sonderkonditionen:** Die Seminargebühr wird mit Erhalt der Rechnung fällig. In der Teilnahmegebühr enthalten sind jeweils die Arbeitsunterlagen, 1 Mittagessen pro vollem Seminaratag, Pausensnacks und Getränke. Sofern Sie im Zeitpunkt der Anmeldung Abonnement einer Zeitschrift des NWB Verlages sind, erhalten Sie **10 % Rabatt** auf den Seminarpreis. Alternativ erhalten Sie, wenn Sie zum wiederholten Mal ein NWB Seminar buchen, ab der zweiten Buchung **10 % True-Rabatt** auf den Seminarpreis. Oder Sie melden mehrere Teilnehmer gleichzeitig an, dann gewähren wir ab dem zweiten Teilnehmer gleichfalls **10 % Rabatt**. Berufsangehörige mit weniger als zwei Jahren Zulassung erhalten 30 % Ermäßigung auf den regulären Seminarpreis bei Vorlage Ihrer Bestellsurkunde. Je Teilnehmer findet nur jeweils eine Rabattalternative Anwendung. Ihre Anmeldung erfolgt verbindlich. Ein kostenfreier Rücktritt ist bis zu 2 Wochen vor der Veranstaltung möglich, danach wird die volle Seminargebühr fällig. Eine Übertragung Ihrer Teilnahmeberechtigung auf einen anderen Teilnehmer oder einen anderen Seminartermin innerhalb des Kalenderjahres ist bis zu 3 Tagen vor der Veranstaltung möglich. Bitte haben Sie Verständnis dafür, dass Sie sich bei der Umbuchung für einen konkreten Termin entscheiden müssen. Bei Absage des Seminars erstatten wir die volle Seminargebühr zurück. Weitere Ansprüche können nicht geltend gemacht werden. Im Übrigen verweisen wir auf unsere allgemeinen Geschäftsbedingungen.